

Wir über uns...

Die *orgaconsulting* unterstützt Unternehmen und Organisationen, die ihre Leistungen verbessern wollen. Unser interdisziplinäres Team setzt sich aus Experten ihres Fachs zusammen. Jeder verfügt über eine fundierte Ausbildung und eine entsprechende Zusatzqualifikation als Berater, Organisationsentwickler oder Trainer sowie über eine langjährige Linien- und Führungserfahrung.

Unsere Philosophie ist der systemische Beratungsansatz und bezieht den Menschen, die Organisation sowie das Umfeld als Ganzes mit ein. Wir integrieren unterschiedliche Methoden, um die erforderlichen und für Sie maßgeschneiderten Ansätze ziel- und ergebnisorientiert direkt vor Ort umzusetzen.



orgaconsulting



Durchführung der Maßnahme vor Ort

Vorgehensweisen:

Gespräch mit der Geschäftsführung

- Information zum QuamkoKu-Projekt
- Ziel- und Aufgabenklärung

Analyse und Konzeption

- Gespräche/Analyse vor Ort; Workshops
- Projektdesign und Maßnahmenplanung

Umsetzung

- Ausführung Cash, MoVe, Change, Best
- Beratung und flankierende Maßnahmen

Abschluss und Reflexion

- Prüfung der Wirksamkeit

Leistungen des Betriebes:

- Freistellung der Mitarbeiter zur Qualifizierung
- 100 Euro/Trainings-/Beratungstag

Einfach per Fax an: 051 51/1074 - 976

Ja, ich starte durch und bitte Sie, mit mir Kontakt aufzunehmen.

Firma

Ansprechpartner

Straße und Hausnummer

Postleitzahl und Ort

Telefon und Fax

E-Mail

Unternehmen in schwierigen Zeiten!

Kurzarbeit oder Restrukturierung - was tun?



**Qualifizieren statt resignieren!
– und Europa hilft...**

orgaconsulting gmbh
Beratung · Training · Coaching
Joh.-Seb.-Bach-Straße 4 · 31785 Hameln
Telefon: (051 51) 1074 - 970 · Fax: (051 51) 1074 - 976

Mehr Infos im Internet unter:
<http://www.orgaconsulting.de>

QuamkoKu

Qualifizierungsprogramm QuamkoKu:

Unterstützung von Betrieben, die

- konjunkturelle Kurzarbeit durchführen, oder
- restrukturieren, oder
- Insolvenz beantragt haben und den Betrieb weiter fortführen

Die Potenziale des Unternehmens liegen in der Motivation und Qualifikation der Mitarbeiter

Das Programm QuamkoKu besteht aus 4 alternativen Angebotsmodulen für die Betriebe und deren Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die vor Ort durchgeführt werden.

Vorteile für das Unternehmen:

- Qualifizierung während der Kurzarbeitszeit
- Vorbereitung auf moderne Formen der Arbeitsorganisation und neue Aufgabenstellungen des Betriebes
- Erhöhung der betrieblichen Flexibilität
- Sofortige Umsetzung für das Tagesgeschäft
- Aktiver Beitrag der Mitarbeiter zur Unternehmenssicherung
- Positive Kommunikation in Krisenzeiten
- Hohe Mitarbeitermotivation

Vorteile für die MitarbeiterInnen:

- Erwerb von allgemeingültigen Qualifikationen mit Zertifikat oder Teilnahmebescheinigung
- Verbessertes Kompetenzprofil und somit Vorteile bei einer eventuellen Stellensuche
- Durchführung der Maßnahme während der Beschäftigung
- Konkreter Praxisbezug
- Unterstützung vor Ort

Modul Cash:

Optimierung der Finanzen und der Liquidität

Ziel dieses Moduls:

Maßnahmen zur Optimierung der Finanzen und der Liquidität erarbeiten und im eigenen Unternehmen anwenden.

Inhalte:

1. Neue Rahmenbedingungen durch Basel II und Einfluss auf Kreditverhandlungen mit Banken
2. Der Businessplan als Basisvoraussetzung für faire Verhandlungen mit den Banken und Selbst-Rating
3. Kurzfristige Maßnahmen zur Liquiditätsverbesserung
 - Forderungen und Außenstände abbauen
 - Lagerhaltung reduzieren
 - Mieten statt kaufen/Finanzierungsalternativen
 - Lieferantennetzwerk nutzen
 - Umfinanzierung
 - Verhandlungsführung
4. Mittelfristige Maßnahmen zur Optimierung der Finanzsituation

Dauer: nach Absprache

Modul MoVe:

Motivierter Vertrieb = Umsatzsteigerung

Ziel dieses Moduls:

Verbesserung der Kundenzufriedenheit und Umsatzsituation sowie Erhöhung der Mitarbeitermotivation

Inhalte:

1. Kunden- und Marktposition analysieren und Potenziale darstellen; Vertriebsprozess neu gestalten
2. Neue Formen der Marktbearbeitung einsetzen
 - Vertriebsinseln, Projektgruppen und Teamarbeit
 - Umsatzvermittler, Multiplikatoren
 - Beziehungsmanagement
3. Vertriebssupport
 - Motivation im Vertrieb
 - Aktiver Verkauf/aktives Telefonmarketing
 - Reklamation = Zusatzgeschäfte
 - Preisverhandlungen und Unternehmenspräsentation

Dauer: nach Absprache

Modul Change:

Veränderungen im Unternehmen gestalten

Ziel dieses Moduls:

Methoden und Verfahrensweisen zur Verbesserung der Produktivität und Kostensituation; Gestaltung von Veränderungen und Prozessen.

Inhalte:

1. Techniken zur Analyse der Verschwendungen im Betrieb:
 - Produktions- und Vertriebsprogramm nach DB-Rechnung
 - Materialeinsätze, Fläche, Bestände, Prozesskosten
 - Qualitäts-, Reklamations- und Garantiekosten
 - Reduzierung auf Kernkompetenzen
2. Programm zur Steigerung der Produktivität und Qualität
 - Einführung von KVP und Mitarbeiterzirkeln
 - Total Productiv Management in 5 Schritten
 - Qualitätsmanagement-Techniken vor Ort
3. Mitarbeitermobilisierung
 - Das Prinzip der Selbstverantwortung

Dauer: nach Absprache

Modul Best:

Schlüsselqualifikationen erwerben

Ziel dieses Moduls:

Erhöhung der Flexibilität, Fähigkeit und der Motivation der Belegschaft durch Vermittlung unterschiedlichster Schlüsselqualifikationen.

Inhalte:

1. Führungsseminare, Meisterschulungen
2. Gruppen- und Teamarbeit
3. Kundenorientierung, Vertrieb, Marketing
4. Betriebswirtschaft, Qualitätswesen, Projektmanagement
5. Methoden- und Sozialkompetenz
6. Spezielle Weiterbildung

Anmerkung:

Ausführliche Einzelthemen und Seminarbeschreibungen können Sie unserem Programm zur betrieblichen Qualifizierung entnehmen.

Dauer: nach Absprache